

2日目 2月25日(水)

並行講座

25日13時20分〜18時までには並行講座となります。受講される講座をお選びください。

繁盛の理由、人気の理由

事業継承と革新

商業界精神を学ぶ

「人の悩みを解決する」参加型講座

「坂東太郎」創業の
理念は「親」「孝」「行」



目指したものは
「日本のたんらん風景の伝承」
坂東太郎 代表取締役 青谷洋治

田舎の小売業は
「儲からない話」に
こそチャンスがある



人口9000人の町で「業績好調」
4代目社長の書店に何が起きたのか?
田舎でどう 専務取締役社長 佐藤友剛

商いの道と
商人のプライド



倉本長治とサム・ウォルトンが
残したもの
スペイン語を研究する代表 石原靖晴

【農商交流講座】
都心で人気の青果店
農家と消費者を結ぶ



大手百貨店から次々と出店要請
鮮度、味、適正価格が決め手
高フレグレート 代表取締役 左今克憲

「教育業」から
「サービス業」で入所者激増



自動車教習所4代目女性経営者の
「朝礼とビジョンと人事理念」
高橋明希 代表取締役社長

「商売十訓」から学ぶ
商い繁盛の精神と技術



誇り高き商人になろう
シモノカ経営塾専務代表 下中ノボル

松阪牛の朝日屋
「1店、1000坪で
年商35億円」の理由



「むねでついたお餅のようなお肉が
生み出す味と安全」
高松自製取締役営業部長 西口清司

伝統と革新を
しなやかにつなぐ



創業326年、「京都の商い」を大切に
「私らしく、楽しく」進む
高松製菓ハフ楼本店 専務取締役 鈴鹿可奈子

川崎進二先生と
ドラッカー教授が残した
言葉の意味



今も生きる教えを実現するために
高上管理研究家代表 上保陽三

自分の思いをぶつけられます

「チームリーダーに求められる
「まとめる力」



あなただけでできる
「本書の部分での合意形成」
日本販売促進研究所代表 佐藤勝人

求人応募電話
を増やす!!



地方の小さな街でも即効果
成功率82%の秘訣
「バイタルハイト」 専務代表 赤沼留美子

「ほめる基準、
しかる基準」



いまどきの子にも年上の人にも通用する
「バイタルハイト」代表 原 邦雄

19:30
|
21:00

16:40
|
18:00

15:00
|
16:20

13:20
|
14:40



語り合い集会

同友の先輩、友と心を開く

本当の友は遊ぶ時に必要なのではなく、
正しく生きる時に必要なのである。(倉本長治)



この講座は少人数のグループで単座になって語り合う集会です。自分の会社や店の仲間には聞きづらい悩みでも、別な空の下で集まっている商人同士なら気軽に打ち明けられるものです(そのため、複数で参加されているお店の方々は別々のグループに分かれて頂きます)。リラックスして参加して下さい。そして、自分の言いたいことを言って、聞きたいことを聞いて、「スッキリ」してお帰り下さい。

特別勉強会

商業界入門



倉本長治と「店は客のためにある」
志望物の森島 代表 森島和宏



*ゼミナール期間中に恒例の「八起会」公認会計士、小松隆雄先生による無料経営相談会が開催されています。相談者の課題を解決に向けて的確にアドバイスします。参加ご希望の方は、できたら決算書等をご持参ください。